

Spitzentechnik für eine  
saubere und schönere Umwelt.

**Hako**  
Clean ahead



## Das Hako- Vorteilprogramm

Punkt für Punkt Ihr zusätzlicher Vorteil



Entspannt mehr Sicherheit genießen.

Alles spricht für Hako.

# Kurze Frage: Wie gut sind Sie vorbereitet auf alles, was passieren kann?

**Maschinenwahl ist Partnerwahl. Kunden- und Serviceorientierung des Herstellers entscheiden mit über die Leistungsmöglichkeiten und den Arbeitserfolg des Käufers. Partnerschaftliche Zusammenarbeit kann unterschiedlichste Aufgaben und Probleme lösen. Einige Beispiele:**

## **Modernisieren! Notwendig?**

Nicht immer muss es ein ganz neues Produkt sein. Aber mehr Sicherheit schafft ein objektiver Leistungsvergleich. Zum Beispiel durch eine kostenlose, computergestützte Hako-Wirtschaftlichkeitsberechnung bei Ihnen vor Ort.

## **Maschinenausfall! Ersatzmaschine?**

Und läuft und läuft und läuft. Und plötzlich nicht mehr. Horrorvision bei genau festgelegten Kontraktarbeiten.

Gut, wenn man dann eine „Feuerwehr-Abmachung“ hat wie die „Hako-Mobilitätsgarantie“.

## **Wintereinbruch! Voll einsatzbereit?**

Sie kennen den Spruch. Der nächste Winter kommt bestimmt. Fragt sich nur: Wann genau? Wer durch Inspektion und Ersatz

rechtzeitig vorsorgt, nutzt bei Hako die günstigen Vorsaison-Konditionen.

## **Neuer Auftrag! Genug Maschinen?**

Endlich ist die Zusage da, auch die Unterschrift. Nur das Kapital wird knapp für eine entsprechende Flottenvergrößerung.

Kein Problem, wenn Ihr Partner Hako heißt. Wir unterstützen Sie mit maßgeschneiderten Finanzierungsalternativen. Denn wir bieten Ihnen nicht nur Spitzentechnik. Wir sind auch darüber hinaus für Sie da. Mit Spitzenservice.

**Ihre  
Hako-Werke GmbH**



**Das Hako-Stammwerk:** Zentrale Hauptverwaltung und größte Fertigungsstätte. Am Stadtrand von Bad Oldesloe in der Nähe von Hamburg.



**Klug ist, wer  
schon vorher  
auch an  
nachher denkt.**



# Hako. Ihr kompetenter Partner für Sauberkeit mit Sicherheit.

## 1 Weltweit ein Qualitätsbegriff.

In über 60 Ländern der Erde ist Hako mit kompetenten Vertriebs- und Servicepartnern vertreten.

Begonnen hat alles vor mehr als 50 Jahren im schönen Schleswig-Holstein, wo sich noch heute die Zentrale befindet – in Bad Oldesloe, in der Nähe von Hamburg. In dieser Zeit ist die Marke Hako in ganz Europa, Nord- und Südamerika, dem Nahen und Fernen Osten sowie Asien zu einem Begriff für Sauberkeit mit Sicherheit geworden.



## 2 Vorab-Leistungsbeweise vor Ort.

Maschinen sind keine spontane Greifware, Maschinen sind Investitionen und diese müssen gründlich vorbereitet und genau überlegt werden.



Hako hilft Ihnen dabei durch kostenlose Vorführungen vor Ort. Damit Sie zum Beispiel auch selbst den Test machen können. Ganz real.

## 3 Vorab-Wirtschaftlichkeitsberechnungen **kostenlos.**

Hako will nicht, dass Sie die Katze im Sack kaufen. Computergestützte Wirtschaftlichkeitsberechnungen liefern Ihnen vorab und objektbezogen die kompletten Lebensdauerkosten. So lässt sich für den jeweiligen Anwendungsfall die jeweils günstigste Maschine einschließlich der am besten geeigneten Ausstattung finden. Mit den Kosten für die gesamte Einsatzzeit. Und für Dienstleister auch mit der besseren Möglichkeit für eine realistischere Angebotsformulierung.



## 4 Spitzentechnik von Anfang an.

Hako-Maschinen unterliegen strengen Qualitätsrichtlinien. Für eine optimale Produktentwicklung und -verbesserung setzen wir alle geeigneten technischen Mittel und Innovationen ein. Dabei optimiert modernste 3D-CAD-Technik die konstruktiven Alternativ- und Selektionsmöglichkeiten.



## 5 Eigenes Entwicklungszentrum.

Hako verfügt über umfassendes Know-how. Schon seit Jahrzehnten erfolgt ein permanenter Erfahrungsaustausch mit unseren Kunden. Hako-Servicetechniker arbeiten mit in den Hako-Entwicklungsteams. So können wir unsere Produktentwicklungen und weitere Qualitätsverbesserungen exakt nach den konkreten Bedürfnissen der Praxis ausrichten. Zu Ihrem Vorteil.

## 6 Zertifizierte Produktion.

Als eines der ersten Unternehmen unserer Branche hat Hako ein Qualitäts-Managementsystem eingeführt und wurde nach DIN EN ISO 9001 zertifiziert. Damit ist gesichert, dass unsere tägliche Arbeit eines ihrer wichtigsten Ziele erreicht: Kundenzufriedenheit. Denn Qualität macht sich bezahlt – durch mehr Leistung und Zuverlässigkeit sowie lange Lebensdauer.



## 7 Ständiger Know-how-Transfer.



Partnerschaft heißt für Hako nicht nur ständige Serviceverbesserung durch permanente Schulung der eigenen Mitarbeiter aus Fertigung, Fachberatung und Kundendienst.

Wir geben unsere Erfahrung auch weiter und schulen Bedienungskräfte und Mechaniker unserer Kunden.

So können auch dort Leistung und Dienstleistung durch unsere inzwischen weltweite Markterfahrung immer besser werden.

## 8 Immer ganz in Ihrer Nähe.

Hako hat ein ausgesprochen dichtes und leistungsstarkes Beratungs-, Vertriebs- und Servicenetz.

Durch den mobilen Hako-Kundendienst sind wir schnell und zuverlässig bei Ihnen vor Ort. Der Hako-Bereitschaftsdienst stellt bei Bedarf die Einsatzfähigkeit Ihrer Maschinen Tag und Nacht sicher. Rund um die Uhr. Mit computergestützten Ersatzteillägern sorgen wir für die Sofortlieferung von Verschleißteilen. Ab zentralem Werkslager sind alle Ersatzteile im „Nachtsprung“ am nächsten Morgen vor Ort.

Durch die Hako-Mobilitätsgarantie für handgeführte Maschinen erhalten Sie sogar eine Ausfallentschädigung, falls wir keine Ersatzmaschine stellen können.



## 9 Erfolgreich seit Jahrzehnten.



Der Name Hako ist schon seit Mitte der 50er Jahre des gerade vergangenen Jahrhunderts ein Begriff für Qualitätsprodukte zur Bodenreinigung und Grundstückspflege. Hako ist heute einer der weltweit führenden Hersteller von Spitzentechnik für die Innen- und Außenreinigung, die Anlagenpflege und Transportlogistik.

Wir haben uns die Aufgabe gestellt, unseren Kunden kompetente Fachberatung, anwendergerechte und überlegene Qualitätsprodukte von hohem Nutzen, eine breite Palette wichtiger Dienstleistungen sowie vorbildlichen Kundendienst zu bieten. Dafür arbeitet ein großes Team zuverlässiger Mitarbeiter. Und für Sie im Service sogar rund um die Uhr.

**Geschickte**

**Anpassung**

**rechnet**

**sich besser.**



# Die Beschaffungsalternativen für Investitionen nach Maß.

## 1 Kauf. Liquidität abschöpfen, Abschreibungsmöglichkeiten nutzen.

Kaufen oder nicht kaufen? Rund 70 Prozent der Industriebetriebe, die selbst reinigen, kaufen ihre Maschinen.

Gebäudereinigungs-Unternehmen als Dienstleister kaufen dagegen zu kaum noch 30 Prozent.

Grundsätzlich gilt: Wer langfristig planen kann, ins eigene Unternehmen investieren und steuerliche Abschreibungsmöglichkeiten weitestgehend ausnutzen will, der kauft. Besonders dann, wenn die Maschine häufiger bzw. pro Einsatz länger benutzt wird.



## 2 Miete. Überkapazitäten vermeiden, Bedarfsspitzen abfangen.



Speziell Dienstleister spüren: Auftragszeiten werden kürzer und Auftragsvolumen kleiner.

Wer weniger Planungssicherheit hat und nicht zu viel Kapital binden will, wer plötzliche Zusatzaufträge wie z. B. eine Bauabschlussreinigung ausführen muss, dem stehen bei Hako interessante Finanzierungsalternativen zur Verfügung.

Zum Beispiel Mieten, schon für wenige Tage möglich.

Übrigens: Mietkosten sind als Betriebskosten voll absetzbar. Und über das Mieten können Sie auch eine für Sie interessante Maschine unter Ihren speziellen Praxisbedingungen gründlich vorab testen.

## 3 Mietkauf. Mieten und dennoch Eigentum von Anfang an.

Wer nicht nur mieten, sondern auch das wirtschaftliche Eigentum am Mietgegenstand haben will, dem bietet Hako die Möglichkeit des Mietkaufs.

Mit Zahlung der letzten Mietkaufpreisrate geht dann auch das zivilrechtliche Eigentum auf den Kunden über.

Interessant ist dies für den, der „seine Maschine“ nicht nur einsetzen, sondern von Anfang an auch besitzen will.



## 4 Kommunal-Miete. Haushaltsgerecht von der Kurz- bis zur Langzeitmiete.



Steuerausfälle, Etatkürzungen – kommunale Verwaltungen müssen Möglichkeiten und Verpflichtungen zusammenbringen. Die weiter bestehende Notwendigkeit von Reinigungs- und Grundstückspflegeaufgaben erfordert neue Lösungen.

Denn die fortschreitende Überalterung des Maschinenparks führt zu betriebswirtschaftlich nicht mehr vertretbaren Instandhaltungskosten.

Hako hilft auch hier. Mit dem kommunalen Hako-Mietkonzept.

Über eine Kurzzeitmiete, mit oder ohne Fahrer, mit oder ohne Full-Service, können Ausfälle oder Spitzenbelastungen aufgefangen werden.

Durch eine Langzeitmiete (6 bis 72 Monate) lassen sich Etatzyklen überbrücken.

In beiden Fällen können die Mietbeträge aus dem Unterhaltshaushalt bestritten werden.

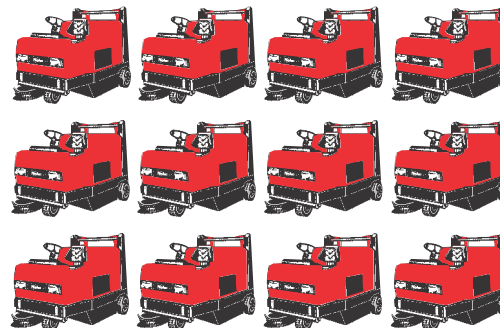
## 5 Leasing. Nutzen ohne Kapitalbindung und eigentumsabhängige Steuern.

Leasing wirkt liquiditätsfördernd und ermöglicht eine schnellere Reaktion auf Neuerungen am Markt. Investitionen können sofort realisiert werden, das Überalterungsrisiko wird gemindert – ein entscheidender wirtschaftlicher Faktor und Wettbewerbsvorteil.

Leasingraten sind Betriebsausgaben und sofort abzugsfähig. Sie sind eine klare Planungs- und Kostengrundlage und damit eine sichere Kalkulationsbasis.

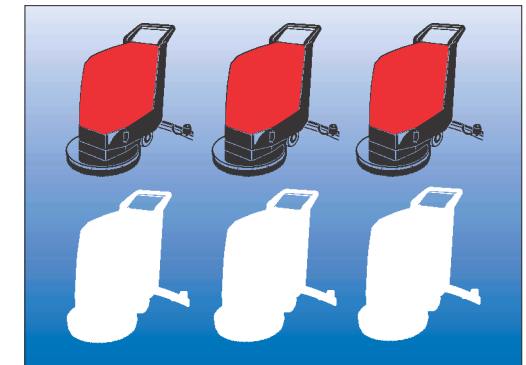
Da der Ertrag aus dem Einsatz in der Regel höher ist als die Leasingrate, finanziert sich die Maschine aus den von ihr erwirtschafteten Erträgen. Die Leasingraten sind erstmals bei Nutzungsbeginn fällig.

Hako verfügt über eine langjährige Erfahrung in der Leasing-Beratung und hat, besonders für den Dienstleistungsbereich, differenzierte Vertragsmöglichkeiten für unterschiedlichste Anforderungen entwickelt.



## 6 Operate Leasing. Noch weniger Beschaffungsrisiko, Rückgaberecht schon nach 12 Monaten.

Als optimal auf Dienstleister abgestimmte Beschaffungsalternative bietet Hako das „Operate Leasing“. Heute werden Reinigungsaufträge oft als Jahresverträge mit Verlängerungsoption vergeben.



Beim „Operate Leasing“ wird ein 36-monatiger Leasingvertrag abgeschlossen mit der Möglichkeit, sollte der Reinigungsauftrag nicht verlängert werden, schon nach 12 Monaten aus dem Vertrag auszusteigen.

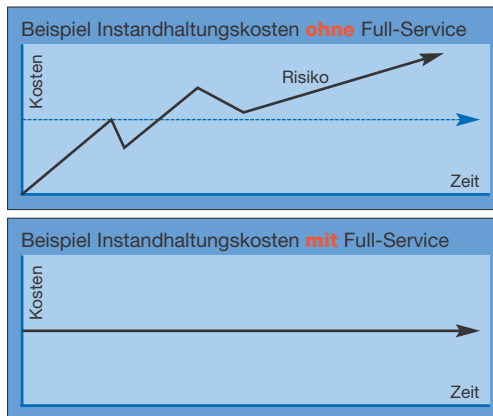
Ein guter Weg, das Risiko zu vermindern und für den Wettbewerbsvorteil auf neues, moderneres Equipment zu setzen.

## 7 **Opti-Hour.** Nur zahlen nach effektiven Betriebsstunden. Mit oder ohne Full-Service.

Wenn Sie wollen, können Sie Ihre Kosten auch leistungsabhängig machen. Mit dem Hako-Angebot „Opti-Hour“. Da zahlen Sie nur dann, wenn die Maschine für Sie arbeitet. Natürlich müssen dabei gewisse Mindest-Einsatzzeiten erreicht werden und es gilt nur für bestimmte Maschinengrößen. Informieren Sie sich umfassend, es lohnt sich.



## 8 **Rental.** Leasing mit noch mehr Sicherheit durch Full-Service. Auch mit Mobilitätsgarantie.



Ein regelrechtes Komplett-Paket ist das Hako-Angebot „Rental“. Hierbei handelt es sich um eine Kombination von Leasing mit Full-Service.

Damit erreichen Sie folgende Vorteile: Sicherstellung der ständigen Einsatzbereitschaft über eine vereinbarte Laufzeit – als steuermindernde Betriebsausgabe.

Sie arbeiten mit Neugeräten und brauchen sich um die Vermarktung von Altgeräten, Kosten für Reparaturen, Wartung, UVV-Prüfung und Ersatzteilbeschaffung sowie das Risiko eines Geräteausfalls nicht mehr zu kümmern. Verlockend? Informieren Sie sich näher.

Und wenn Sie Dienstleister sind, dürfte für Sie die Hako-Mobilitätsgarantie zusätzlich interessant sein (Seite 14, Punkt 4).

## 9 **Top-Gebrauchte.** Per Kauf, Miete oder Leasing. Geprüft und mit Garantie.

Muss es unbedingt eine neue Maschine sein? Nicht immer.

Denken Sie z. B. an plötzliche Auftrags-erweiterungen oder kurzfristige Einsätze. Oder die Sofortverstärkung Ihres Maschinenparks durch ein typgleiches Gerät.

Im Hako-Gebrauchtmaschinenzentrum Frechen steht Ihnen ständig eine große Auswahl an Maschinen unterschiedlicher Fabrikate und Leistungsklassen aus Inzahlungnahmen unseres Neumaschinen-Verkaufs zur Verfügung. Überprüft, wenn nötig überholt, nach Tauglichkeitsgraden klassifiziert und mit Garantie. Eine gute Möglichkeit, Ihr Kapital zu schonen und gleichzeitig Ihre Einsatzmöglichkeiten zu verbessern.



**Wir produzieren**

**nicht nur.**

**Wir begleiten**

**auch weiter.**



# Unsere After-Sales-Angebote für mehr Wirtschaftlichkeit und Sicherheit.

## 1 **Garantieverlängerungen.** Bis zu 36 Monate mehr Sicherheit mit dem Hako-Garantieschutzbrief.



Selbst bei Spitzentechnik lässt sich ein „Restrisiko“ für den Käufer nicht gänzlich ausschließen.

Wer dieses Risiko vermeiden will, schließt bei Hako einen Garantie-Schutzbrief für 6, 12 oder 24 Monate im Anschluss an die Gewährleistungsfrist ab. Auch für Gebrauchsmaschinen möglich.

## 2 **Full-Service.** Permanente Einsatzbereitschaft zu garantierten Lebensdauerkosten.

Besonders Dienstleister sind auf die permanente Einsatzbereitschaft ihrer Maschinen angewiesen.

Hako-Full-Service garantiert Ihnen die umgehende Behebung von Störungen einschließlich aller Nebenaufwendungen wie Fahrtzeiten und Kilometerkosten. Dazu die notwendigen Ersatz- und Verschleißteile. Darüber hinaus die regelmäßige Wartung entsprechend den geleisteten Betriebsstunden sowie, falls für Ihre Maschine zutreffend, die UVV-Sicherheitsprüfung.



## 3 **Rund-um-die-Uhr-Service.** Tag und Nacht Erreichbarkeit für den „Fall der Fälle“, „Nachtsprung“ für Ersatzteile.

Das ausgesprochen dichte und leistungsstarke Hako-Kundendienstnetz stützt sich auf Vertriebs- und Servicepartner in ganz Deutschland.

Mit Bereitschaftsdienst rund um die Uhr und Schnell-Lieferung auch über Nacht.



Es gilt: Was bis 15.30 Uhr bestellt ist, ist am nächsten Arbeitstag vor Ort.

## 4 **Mobilitätsgarantie.** **Die absolute Einsatz-Sicherheit für handgeführte Maschinen.**

Stellen Sie sich vor, Sie sind Dienstleister und haben einen wichtigen Kontrakt. Mit festen Zeiten, an die Sie und Ihre Mitarbeiter gebunden sind. Und dann streikt eine Maschine.

Als Hako-Kunde haben Sie mit einem Full-Service-Vertrag schon mal gut vorgebaut.

Ganz auf der sicheren Seite sind Sie dabei aber mit der darin eingeschlossenen Mobilitätsgarantie.



Denn sollte innerhalb von 24 Stunden keine Reparatur möglich sein und auch keine Ersatzmaschine gestellt werden können, so erhalten Sie von Hako eine Ausfallentschädigung.

## 5 **PRO-RATA-Batteriegarantie.** Nach Laufzeit gestaffelte Erstattung des Anschaffungswertes.



Auch der Kostenfaktor Batterie darf bei einem Ausfall nicht zum Problem werden.

Bei Hako wird Ihnen der Anschaffungswert erstattet – im ersten Jahr zu 100 Prozent, anschließend prozentual degressiv bis zu 24 bzw. 36 Monaten.

## 6 **Maschinenbruchversicherung.** Für den Maschinenschutz im Rahmen von Leasingverträgen.

Hako-Maschinen sind robust und auch für besondere Belastbarkeit konstruiert.

Wenn es aber doch mal eine Beschädigung gibt – kein Problem, wenn Sie schon beim Abschluss des Leasingvertrages eine Maschinenbruchversicherung mit abgeschlossen haben.

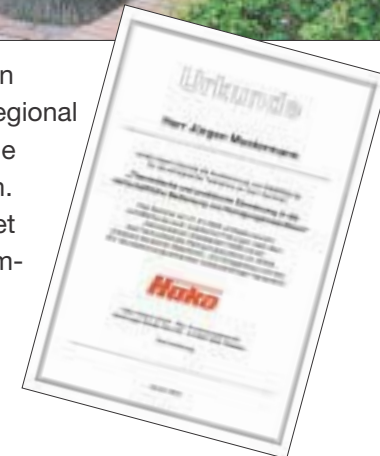
## 7 **Ausbildung** **für die qualifizierte und wirtschaftlichere Maschinenführung.**

Niedrigere Kosten, besonders bei Dienstleistern konkrete Wettbewerbsvorteile, sind auch ein Ergebnis der wirtschaftlicheren Bedienung der Maschinen.

Bei Hako können auch langjährige und routinierte Fahrer in 1-tägigen Schulungskursen ihre Fähigkeiten optimieren.



Diese Schulungen werden von Hako regional und für jeweils kleine Gruppen angeboten. Der Lehrinhalt richtet sich nach VDMA-Empfehlungen und die Teilnahme wird mit einem Zertifikat bestätigt.



## 8 Hako-Fleet-Manager. Die Software für die Benutzer-Identifikation und Betriebs-Analyse.

Die Software „Hako-Fleet-Manager“ liefert Ihnen unbestechliche Daten für mehr Transparenz, betriebswirtschaftliche Auswertungen (z. B. Kosten-Nutzenrechnung für Sie und Ihre Kunden) und Planungen bzw. Kalkulationen. Für viele Hako-Maschinen auch nachrüstbar.



## 9 UVV-Treibgas-Prüfungen, VDE-Prüfungen lt. Vorschriften der Berufsgenossenschaft.

Selbstfahrende Arbeitsmaschinen mit einer Geschwindigkeit von mehr als 8 km/h müssen mindestens einmal pro Jahr von einem lt. Vorschrift „Sachkundigen“ geprüft werden.

Der dafür autorisierte Hako-Service bietet Ihnen auch diese professionellen Prüfdienste.

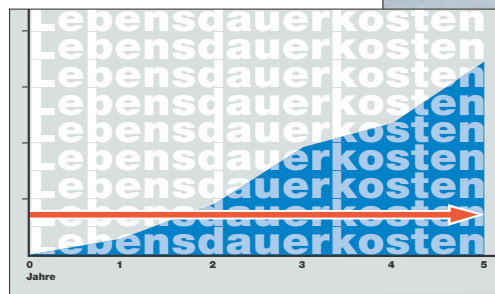


## 10 Lebensdauerabrechnung. Die Abrechnung, bei der die Kosten zusätzlich analysiert werden.

Hako-Wirtschaftlichkeitsberechnungen verschaffen Ihnen die Möglichkeit der differenzierten und verlässlich projizierbaren Kostenbeurteilung.

Für die exakte Berechnung werden die objekt- sowie die maschinenabhängigen Daten eingegeben. Mit den Reinigungsflächen und der Nutzungsdauer werden die fixen Kosten und die variablen Kosten ermittelt, wobei auch die jeweiligen Personal- und Personalnebenkosten des Anwenders eingerechnet werden.

So ergeben sich die Gesamtkosten, bezogen auf die Fläche und auf die Laufzeit, und damit auch eine verlässliche Basis für Nach- bzw. Folge-Kalkulationen.



## 11 Flottenabrechnung. Wo auch immer Ihre Maschinen arbeiten - Hako erfasst alles für Sie und Sie erhalten nur eine einzige Abrechnung.

Mit Programmen wie zum Beispiel dem „Hako-Fleet-Manager“ ist es natürlich auch möglich, die Kosten für ganze Maschinenflotten wesentlich rationeller und erheblich übersichtlicher zu erfassen, besonders interessant für Dienstleister.

Als Kunde von Hako können Sie sich von uns pro Abrechnungszeitraum eine einzige Gesamterfassung liefern lassen. Ihre Maschinen arbeiten z. B. in verschie-



denen, lokal voneinander entfernten Objekten eines Auftraggebers? Sie erhalten für alle zusammen eine einzige Gesamtkostenrechnung zur Weiterberechnung.

Mit Hako haben Sie für jeden Praxisfall den richtigen Partner an Ihrer Seite.

**Wir hören  
auf die Natur.**

**Für Umwelt  
und Zukunft.**



# Hako denkt voraus. Von der Konstruktion über die Herstellung bis zum Arbeitseinsatz.

## 1 Weniger Wasser und Reinigungsmittel verbrauchen.



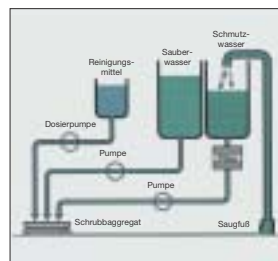
Das Hako-AquaControl-System für Hako-Scheuersaugmaschinen leistet einen wichtigen Beitrag zur Reduzierung und Kostenersparnis bei Reinigungsmitteln und Wasser, konkret bis zu 50%. Dies wird erreicht durch mehrere Komponenten, u. a. eine verbesserte Wasserzuleitung, sogenannte Wasserhalteringe und eine besondere Steuerungselektronik.

Zusätzlich erhöht sich die Einsatzzeit der Maschinen durch eingesparte Rüstzeiten und Transportfahrten um ebenfalls bis zu 50%.

## 2 Nutzwasser mehrfach verwenden.

Auch das Hako-SWA-System zur Schmutzwasser-Aufbereitung sorgt für eine deutliche Reduzierung der Rüstzeiten und des Wasserverbrauchs. Es ermöglicht wahlweise den Einsatz von Frischwasser oder aufbereitetem Schmutzwasser.

Das damit verbundene Reinigungsmittel-Dosiersystem sichert eine gleichbleibende Reinigungsqualität und senkt auch noch die Reinigungsmittelkosten.



## 3 Emissionsfreie Antriebe.

Gerade im Innenbetrieb ist Emissionsfreiheit praktisch unverzichtbar.

Die von Hako eingesetzten Batterien zeichnen sich durch besonders hohe Leistung und Langlebigkeit aus.



## 4 Alternative Energien.

Jeder weiß inzwischen, dass wesentliche Energien nicht unbegrenzt zur Verfügung stehen.

Gesucht und geforscht wird nach Alternativen, nach neuen Antriebsmöglichkeiten.

Einer der neuen Wege ist Biodiesel. Auch Hako begleitet hier konstruktiv die Tests und den Einsatz.



## 5 Abluft ohne Staubbelastung.

Das neu entwickelte Trockenfiltersystem des Hako-Citymaster 300 z. B. reinigt die Abluft mit einem Abscheidegrad von 99,5%. So ist ein Einsatz ohne Staubbelastung im Passantenverkehr garantiert.



# Hako. Das große Programm von der Geb

Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.

# Hako

## Top-Lösungen, Top-Service Gebäudereinigung.

Motivation und Erfolg sind auch eine Frage der gepflegten und sauberen Umgebung.

Hako ist schon seit langem zuverlässiger Maschinen-Partner für Unternehmen und Dienstleister, die das erkannt haben.

Hako-Spitzentechnik sorgt weltweit für mehr Arbeits- und Lebensqualität.



Scheuersaugen



Kehrsaugen



Staubsaugen



Transportieren



Außenreinigen



Grundstückspflegen



[www.hako.com](http://www.hako.com)

# Reinigung bis zur Transportlogistik.

Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.

# Hako

## Top-Lösungen, Top-Service Betriebsreinigung.

Produktivität setzt Qualität voraus und Qualität geht nur mit Sauberkeit.

Hako liefert die Maschinen, mit denen dies wirtschaftlicher und besonders zuverlässig möglich ist.

In allen erforderlichen Größen- und Leistungsklassen.



Kehrsaugen



Scheuersaugen



Staubsaugen



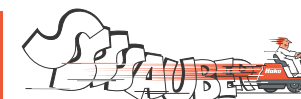
Transportieren



Außenreinigen



Grundstückspflegen



[www.hako.com](http://www.hako.com)

# Hako. Die richtige Wahl für unterschiedliche

Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.

# Hako

## Top-Lösungen, Top-Service Außenreinigung.

Das öffentliche Ansehen ist nicht zuletzt auch eine Frage des öffentlichen Erscheinungsbildes.

Engere Haushaltsgrenzen erfordern heute rationellere Arbeitsmethoden und leistungsfähigere Maschinen.

Hako ist seit langem der innovative Partner mit dem umfassenden Praxis-Know-how.



Außenreinigen



Grundstückspflegen



Kehrsaugen



Scheuersaugen



Staubsaugen



Transportieren



[www.hako.com](http://www.hako.com)

# lichste Aufgaben und Anforderungen.

Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.

# Hako

## Top-Lösungen, Top-Service Grundstückspflege.

Umweltschutz und Umwelterhaltung brauchen auch eine professionelle und verantwortungsbewusste Umweltgestaltung.

Hako entwickelt und liefert seit Jahrzehnten flexible Maschinensysteme für den Einsatz das ganze Jahr hindurch.

Für die Kultivierung, für die Pflege, für mehr Freizeitwert und für mehr Sicherheit.



Grundstückspflegen



Außenreinigen



Kehrsaugen



Scheuersaugen



Staubsaugen



Transportieren



[www.hako.com](http://www.hako.com)

# Hako. Top-Lösungen und Top-Service.

Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.

# Hako

## Top-Lösungen, Top-Service Transportlogistik.

Waren- und Güterbewegungen in Werks- und Unternehmensbereichen sind Spezialaufgaben mit Spezialanforderungen.

Hako löst auch diese erfolgreich und bietet ein umfangreiches und maßgerechtes Transporterprogramm.

Damit der Produktionsfluss nicht ins Stocken kommt, sondern in Bewegung bleibt.



Transportieren



Grundstückspflegen



Außenreinigen



Kehrsaugen



Scheuersaugen



Staubsaugen



[www.hako.com](http://www.hako.com)



# Das Hako-Vorteilprogramm

**Punkt für Punkt Ihr zusätzlicher Vorteil**



## Allgemeine Leistungen

- Qualifizierte Beratung
- Kostenlose Leistungsbeweise vor Ort
- Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Ausbildung qualifizierte Maschinenführung

## Nutzungsalternativen

- Maschinen-Kauf
- Top-Gebrauchte
- Leasing
- Operate Leasing
- Rental
- Opti-Hour

## Finanzdienstleistungen

- Miete (mit und ohne Fahrer)
- Mietkauf



## After-Sales-Leistungen

- Rund-um-die-Uhr-Service
- Garantieverlängerungen bis zu 36 Monaten durch Zusatzversicherungen
- „Nachtsprung“ für Ersatzteile
- Maschinenbruchversicherung
- Wartungsvertrag
- UVV+Treibgas-Prüfungsverträge
- Full-Service
- Mobilitätsgarantie bei Full-Service (z. Zt. handgeführte Geräte)
- Fahrereinweisung und Schulungen
- Flottenabrechnung
- Lebensdauerkosten-Abrechnungen
- Pro-Rata-Garantie für Batterie



# Eiliges Info-Fax an: (0 45 31) 806 338 Abt. VKI

**Senden Sie mir bitte Informationsmaterial über:**

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> Handgeführte Kehrmaschinen   | <input type="checkbox"/> Das Hako-Vorteilprogramm                          |
| <input type="checkbox"/> Kehrsaugmaschinen            | <input type="checkbox"/> Allgemeine Leistungen                             |
| <input type="checkbox"/> Scheuersaugmaschinen         | <input type="checkbox"/> Nutzungsalternativen                              |
| <input type="checkbox"/> Außenreinigungsmaschinen     | <input type="checkbox"/> Finanzdienstleistungen                            |
| <input type="checkbox"/> Grundstückspflegemaschinen   | <input type="checkbox"/> After-Sales-Leistungen                            |
| <input type="checkbox"/> Elektrotransporter           | <input type="checkbox"/> Gebrauchtmaschinen                                |
| <input type="checkbox"/> Einscheibenmaschinen         | <input type="checkbox"/> <b>Wir sind an einer Vorführung interessiert.</b> |
| <input type="checkbox"/> Teppichreinigungsmaschinen   | Rufen Sie mich bitte zur Terminvereinbarung unter der                      |
| <input type="checkbox"/> Staub- und Wassersauger      | angegebenen Telefonnummer an.  |
| <input type="checkbox"/> Reinigungs- und Pflegemittel |  |

Absender/Name:	
Funktion:	
Firma:	
Straße:	
PLZ/Ort:	
Telefon/Fax:	
e-mail:	



Hako-Werke GmbH  
Hamburger Str. 209-239  
D-23843 Bad Oldesloe  
Telefon: (04531) 806-365

**Spitzentechnik für eine saubere und schönere Umwelt.**

➔ **Internet: [www.hako.com](http://www.hako.com)**  
➔ **e-mail: [info@hako.com](mailto:info@hako.com)**